

---

## 全国のクラブネット加盟店で貯めたポイントが nanacoポイントへ交換可能に

～クラブネット加盟店の販促支援サービスを強化～

---

全国共通ポイントカードシステムを管理・運営する株式会社クラブネット（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：富安仁、以下「クラブネット」という）は、株式会社セブン・カードサービス（本社：東京都千代田、代表取締役社長：橋本玄、以下「セブン・カードサービス」という）と、2010年8月度、ポイント交換における提携を行いました。このポイント提携に伴い、全国のクラブネット加盟店で貯めたクラブネットポイントは、「nanacoポイント」へ交換することが可能になり、本年度12月1日より同交換サービスをスタートすることになりましたので、ご案内申し上げます。

クラブネットは、2010年10月現在、全国およそ70拠点で共通ポイントカードサービスを展開し、約8,000店舗の加盟店と470万人の会員へサービスを提供しています。クラブネット共通ポイントカードの特徴は、業種・業態に関わらずクラブネット加盟店であればどこでも“共通のポイント”を1枚のカードに貯められることです。また、貯めた共通ポイントは、加盟店でキャッシュバック（現金化）することができ、「2,000ポイントで1,000円の現金に交換」できるほか、クラブネットが用意している商品への交換や、大手企業が運営するポイントへ交換することができます。

今回のセブン・カードサービスとの業務提携により、今後は「クラブネット500ポイント ⇒ 250nanacoポイント」の交換が可能となります。

### ■サービス概要

クラブネットカード会員が全国8,000店舗の加盟店で貯めたポイントを、インターネット上で「nanacoポイント」の「nanacoポイント」に交換することができます。（<http://www.clubnets.co.jp/>）

ポイント交換レートは、クラブネット500ポイントに対し「nanacoポイント」250ポイントとします。

500ポイント以上、500ポイント単位で交換ができます。サービス受付開始日は、2010年12月1日の予定です。

クラブネットポイント



500ポイント



nanacoポイント



250ポイント

## ■本業務提携で期待できる効果

クラブネッツでは今回の提携を、会員サービスの向上＝「nanacoポイントを貯められる機会と選択肢を増やすこと」に結びつけると同時に、加盟店への経済効果＝「nanacoのブランドイメージによる既存会員の利用促進と、新規顧客の開拓」に繋げ、地域密着型のポイントカード事業を展開する上で目的としている「地域経済の活性化」に対する”起爆剤”になることを期待しています。

クラブネッツは、今後もポイントカードシステムにおけるサービスの向上に努め、会員にとっての利便性・利用機会の向上、加盟店にとっての利用価値・集客力の向上を推進し、同事業を通して地域の経済活性に寄与し、社会に貢献できる事業を実現化していきます。

## ■nanacoの概要

発行枚数：約1,209万枚（2010年9月末）

月間利用件数：約4,200万件（2010年9月末）

利用可能店舗数：約73,361店（2010年8月末）

ポイントサービス：ご利用に応じて貯まる通常ポイントの他、ボーナスポイント等の各種ポイントサービスを展開

※「nanaco」は、株式会社セブン・カードサービスが発行するセブン&アイHLDGS. 独自のプリペイド型電子マネーです。

## ■株式会社クラブネッツ会社概要

商号：株式会社クラブネッツ

代表者：代表取締役社長 富安 仁

本社所在地：東京都渋谷区渋谷3-28-13渋谷新南口ビル1F

設立年月日：2004年9月

主な事業内容：ポイントソリューション事業（全国共通ポイントの運営）  
モバイルに特化した販促・集客システムのソリューション事業  
ウェブ・メディア事業（会員マーケティング）

資本金：139,425,000円（資本準備金139,425,000円）

URL：<http://www.clubnets.jp/>

## ■本件に関するお問合せ先

担当：株式会社クラブネッツ ポイント事業本部 出野・芦名

TEL：03-5466-2304

FAX：03-5466-2280

E-mail：[info@clubnets.jp](mailto:info@clubnets.jp)